

Booster mes ventes de vins



**Mardi 2 décembre, puis
27 janvier et 4 février 2026
en Touraine**

4 h de rendez-vous individuel sur son domaine

Booster mes ventes de vins

3 jours espacés,

+ 4h d'accompagnement
individuel au domaine

**mardi 2 décembre,
puis 27 janvier et 4
février 2026 en
Touraine.**

de 9h à 17h

PUBLIC

Viticulteur.trices, futur.es
installé.es, responsables
commerciaux.

Pré-requis : sans

TARIFS & FINANCEMENT

**200 € pour un
contributeur Vivea ou
en PPP** (complément de
collecte de Vivea). **Possibilité
d'être accompagné par un
collaborateur Hors vivea.**

**750 € pour les 3 jours
collectif pour un salarié
seul ou autre cas,** et
complément 400 € si
individuel demandé (**demande
de financement Boost
compétences 50% Ocapiat.fr**)

OBJECTIFS

**Recréer et déployer une stratégie
commerciale adaptée à son entreprise et
aux nouveaux défis.**

CONTENU / PROGRAMME

- Mener un entretien commercial.
- Analyser les différents profils de clients.
- Analyser sa gamme de manière économique, commerciale et marketing.
- Définir une gamme rentable.
- Proposer une offre commerciale adaptée.
- Prospector de nouveaux clients en élaborant sa boîte à outils.
- Passer à l'action et évaluer.

METHODES PEDAGOGIQUES ET FORMATEURS

Diagnostic, apports avec illustrations et cas concrets appliqués, accompagnement individuel pour son suivi d'actions.

**avec Karl-Frédéric REUTER, formateur expert en
développement commercial AOC Conseils, et
Christophe JOFFROY conseiller en stratégie
d'entreprise Chambre d'agriculture de Loir-et-Cher.**

MODALITES D'EVALUATION Diagnostic, plan d'action
et mise en pratique de leviers identifiés et choisis.

CONTACT RESPONSABLE DE STAGE 41 / PRE-INSCRIPTION

Christophe JOFFROY 06 35 54 24 86 christophe.joffroy@loir-et-cher.chambagri.fr
ou Centre de Formation 02 54 55 20 18 formation@loir-et-cher.chambagri.fr

Le programme détaillé vous sera envoyé avec votre convocation pour la confirmation. Une attestation de fin de formation sera délivrée après la formation. Les conditions générales, accès aux publics en situation de handicap et règlement intérieur sont disponibles sur le site internet de la Chambre d'Agriculture Centre Val de Loire – Loir-et-Cher <https://loir-et-cher.chambres-agriculture.fr/se-former>, et disponibles sur demande.

BULLETIN DE PRE-INSCRIPTION

S'inscrire si possible plus de 15 jours avant le début de la formation
(par tract ou par demande mail)

Booster mes ventes de vins

☐ **mardi 2 décembre 2025, 27 janvier et 4 février 2026** + 4h en individuel -
Touraine

Nom de l'entreprise (GAEC, EARL, SAS,...) :

N° SIRET :

Nom et prénom du participant :

Date et lieu naissance :

Adresse postale :

.....

Code Postal : **Commune :**

Tél : **Portable :**

Mail :

Statut professionnel :

- ☐ chef.fe d'entreprise agricole
- ☐ Conjoint.e collaborateur
- ☐ Salarié.e
- ☐ Cotisant.e solidaire MSA
- ☐ En projet d'installation agricole
- ☐ Autre :

☐ Je m'engage à participer à la formation

**Avez-vous des attentes / besoin d'un aménagement
spécifique pour suivre cette formation (difficulté
visuelle, handicap, ...) ?**

.....
.....
.....

En fonction des conditions de prise en charge, le règlement du montant défini sur le
contrat ou la convention de formation sera à réaliser à réception de la facture.

Fait à

Signature,

Le



BULLETIN A RETOURNER PAR MAIL OU COURRIER A :
CHAMBRE D'AGRICULTURE DE LOIR-ET-CHER - Centre de Formation
11 RUE LOUIS JOSEPH PHILIPPE
41018 BLOIS
Tél. 02 54 55 20 18 formation@loir-et-cher.chambagri.fr

Protection des Données : vous disposez de droits sur vos données personnelles et notamment le droit, à tout moment, de retirer votre consentement au traitement de vos données. Pour exercer ces droits, vous pouvez contacter le Délégué à la protection des données de votre Chambre d'agriculture. »

FOCUS sur une autre formation :

B S'approprier les réglementations viti-vinicoles

NOUVEAU

OBJECTIFS

- Connaître les démarches pour planter, produire, transformer, vendre son vin
- Identifier les ressources pour chaque étape

MÉTHODES & MODALITÉS D'ÉVALUATION

Apports avec exercices d'applications et cas concrets, quiz et étude de cas concrets



Viticulteur/trices et salarié/es



1,5 jour : • 13, 20 & 27 janvier 2026 matins

CONTENU

- Formalités, droits et dispositif d'aide à la plantation
- Tenue des documents douaniers : registre de cave dématérialisé, DRM
- Documents de circulation
- Conditions de vente dans un dépôt, sur un marché



Aucun



Mareuil sur Cher (41)



INTERVENANT(S)

Isabelle DEFROCOURT
Directrice et référente réglementations
FAV 41

RESPONSABLE DE STAGE

Hélène BIRAUD
06 45 25 62 38

Retrouvez toutes nos formations sur

www.centre-valde Loire.chambres-agriculture.fr



Les personnes en situation de handicap sont invitées à nous contacter directement afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

